

**Formulaire de Réponse du candidat
« Emplacement marché couvert de la saline »**

LE DEMANDEUR

Nom :

Prénom :

Adresse :

.....

Tél :

Courriel :

Le cas échéant, pour l'entreprise :

Nom :

Date de création :ou ☐ En cours de création

N° SIRET (si entreprise créée) :

Raison Sociale :

I – VALEUR TECHNIQUE

a) Moyens techniques

Présentation du projet :

.....

.....

.....

.....

De quels moyens techniques disposez-vous pour effectuer les prestations (matériels, équipements,...) ? Décrivez-les (années, dimensions, caractéristiques techniques, mobiliers éventuels...).

.....

.....

.....

.....

.....

Comment assurez-vous l'entretien de l'emplacement qui sera mis à votre disposition ?

.....

.....

.....

.....

.....

Comment assurez-vous le respect des normes d'hygiène dans le cadre de votre activité ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Détaillez les modalités de gestion des déchets issus de votre activité (stockage, tri...) ?

Le candidat indiquera également comment seront gérées ses huiles.

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Comment assurez-vous le respect des normes de sécurité dans le cadre de votre activité ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

b) Qualité et diversité des produits et services proposés

Quels seront les produits proposés, fourchette de tarifs, provenance ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

II – QUALITÉ ESTHÉTIQUE ET INTÉGRATION DANS LE SITE

Il est indiqué ici qu’une grande importance sera accordée à la qualité esthétique de la structure, aux équipements annexes ainsi qu’à l’harmonie dans l’environnement du site eu égard à la qualité des paysages.

a) Suivant le type d’équipement, propre à chaque local, descriptif détaillé des équipements, matériaux utilisés, couleurs, mobiliers éventuels, équipements annexes indispensables à l’activité...

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

b) Illustration du projet et insertion dans le site (fournir un plan, visuel, photographies...).

Actions de communication envisagées (logo, communication externe...).

.....

.....

.....

.....

.....

III – REDEVANCE D'OCCUPATION

a) Proposition financière du candidat

(en euro (€) pour 60m²/mois)

.....

.....

b) Solidité et cohérence financière de l'offre

Fournir un compte prévisionnel d'exploitation pour la **durée totale** d'exploitation.